



Guia Definitivo sobre NAC

# COMO REDUZIR CUSTOS E GANHAR PREVISIBILIDADE NO FRETE INTERNACIONAL EM 2026

EM 2026

EM 2026

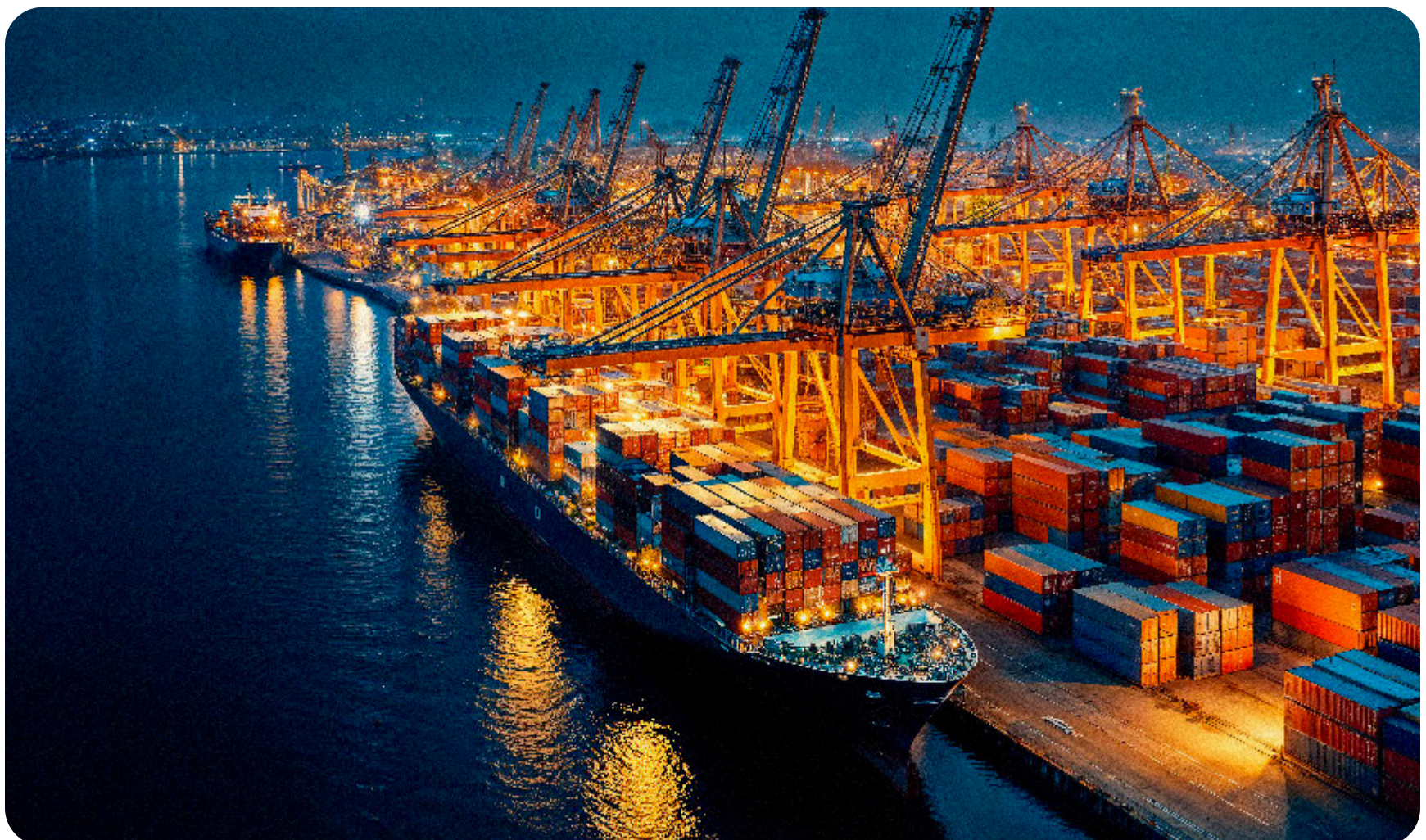
EM 2026



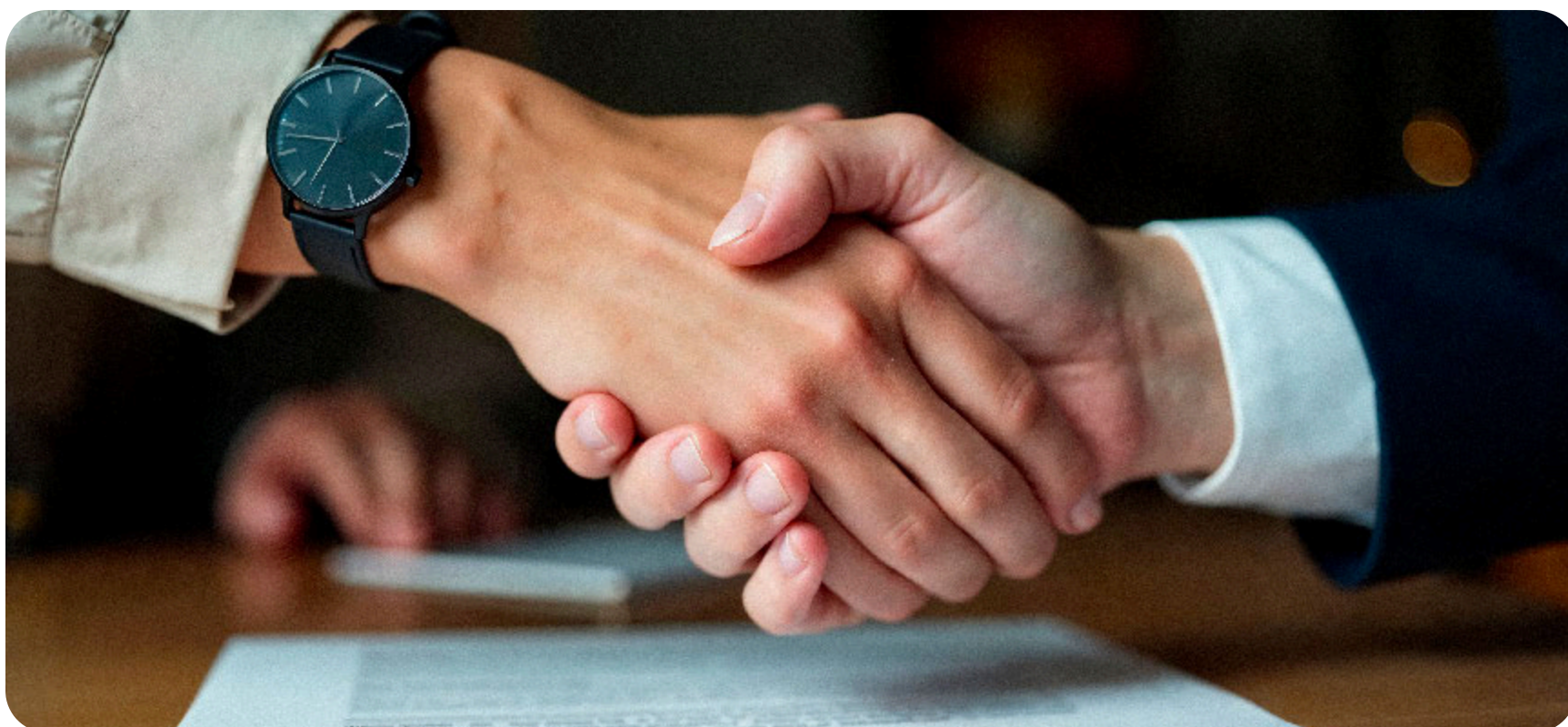
# O CENÁRIO DO FRETE INTERNACIONAL EM 2026

O transporte internacional de cargas nunca foi tão estratégico. Com a alta volatilidade nos preços dos fretes, crises logísticas recorrentes e novas regras fiscais em países como o Brasil, importar com segurança depende de planejamento e contratos inteligentes.

Empresas que dominam sua logística têm uma vantagem real. E uma dessas ferramentas é o Named Account Contract (NAC) — o contrato de frete personalizado, exclusivo e estável para quem importa com regularidade.



# O QUE É O NAMED ACCOUNT CONTRACT (NAC)?



O NAC é um contrato negociado entre uma empresa importadora (ou seu agente de cargas) e uma companhia marítima, no qual:

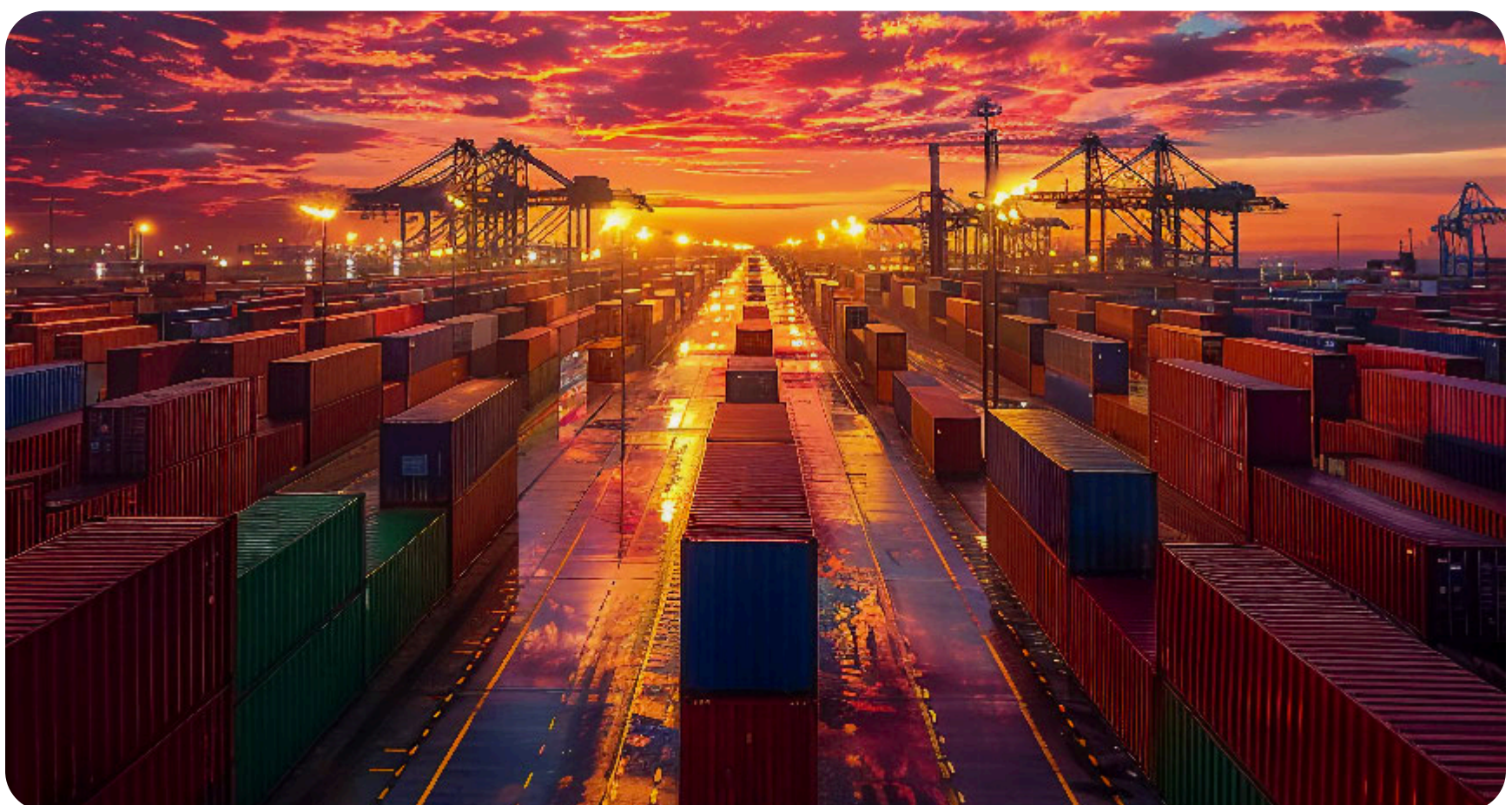
- O cliente tem tarifas fixas e exclusivas
- **Há garantia de espaço em navio**
- Define-se um volume mínimo ao longo do período
- **A vigência costuma ser mensal, trimestral ou anual**

Ao invés de depender de tarifas instáveis (como Spot ou FAK), o NAC traz previsibilidade, controle de custos e mais poder de negociação.

# COMO FUNCIONA UM CONTRATO NAC NA PRÁTICA

Imagine que sua empresa importa mensalmente da China para o Porto de Itajaí. Ao negociar um NAC com um armador:

- Você estabelece o volume médio de contêineres que pretende embarcar mensalmente
- **O armador oferece uma tarifa exclusiva e fixa**
- Em contrapartida, você assume o compromisso de cumprir esse volume
- **Se o mercado disparar, sua tarifa continua estável e competitiva**





# NAC X FAK X SPOT RATE: COMPARATIVO ESTRATÉGICO

| Tipo de Frete | Validade           | Previsibilidade | Compromisso | Custo médio             |
|---------------|--------------------|-----------------|-------------|-------------------------|
| FAK           | Curto              | Baixa           | Não         | Variável                |
| Spot          | Imediato           | Muito baixa     | Não         | Imprevisível            |
| <b>NAC</b>    | <b>Médio/Longo</b> | <b>Alta</b>     | <b>Sim</b>  | <b>Mais competitivo</b> |

NAC é ideal para empresas com volume constante que querem fugir de variações abruptas de preço e garantir planejamento financeiro.

# VANTAGENS DO NAC PARA IMPORTADORES BRASILEIROS



- Tarifas fixas e previsíveis
- **Redução do impacto de crises logísticas**
- Prioridade no embarque (espaço reservado)
- **Vantagem competitiva frente a concorrentes que usam frete spot**
- Planejamento orçamentário com segurança

# QUEM PODE ( E DEVE ) USAR CONTRATOS NAC?

O NAC é indicado para empresas que:

- Têm volume regular de importações
- **Atuam em setores de autopeças, eletrônicos, cosméticos, hospitalares, máquinas.**
- Precisam de fretes estáveis para manter margem de custo e venda.
- **Estão expostas à volatilidade cambial ou tributária.**



# EXEMPLO PRÁTICO



Uma empresa que importa 6 contêineres por mês da China pode negociar um NAC para o primeiro semestre de 2026 com:

- Tarifa fixa de US\$ 1.000/ TEU
- **Garantia de espaço quinzenal**
- Frete fixado mesmo em períodos de pico (ex: Ano novo Chines / Peak Season )

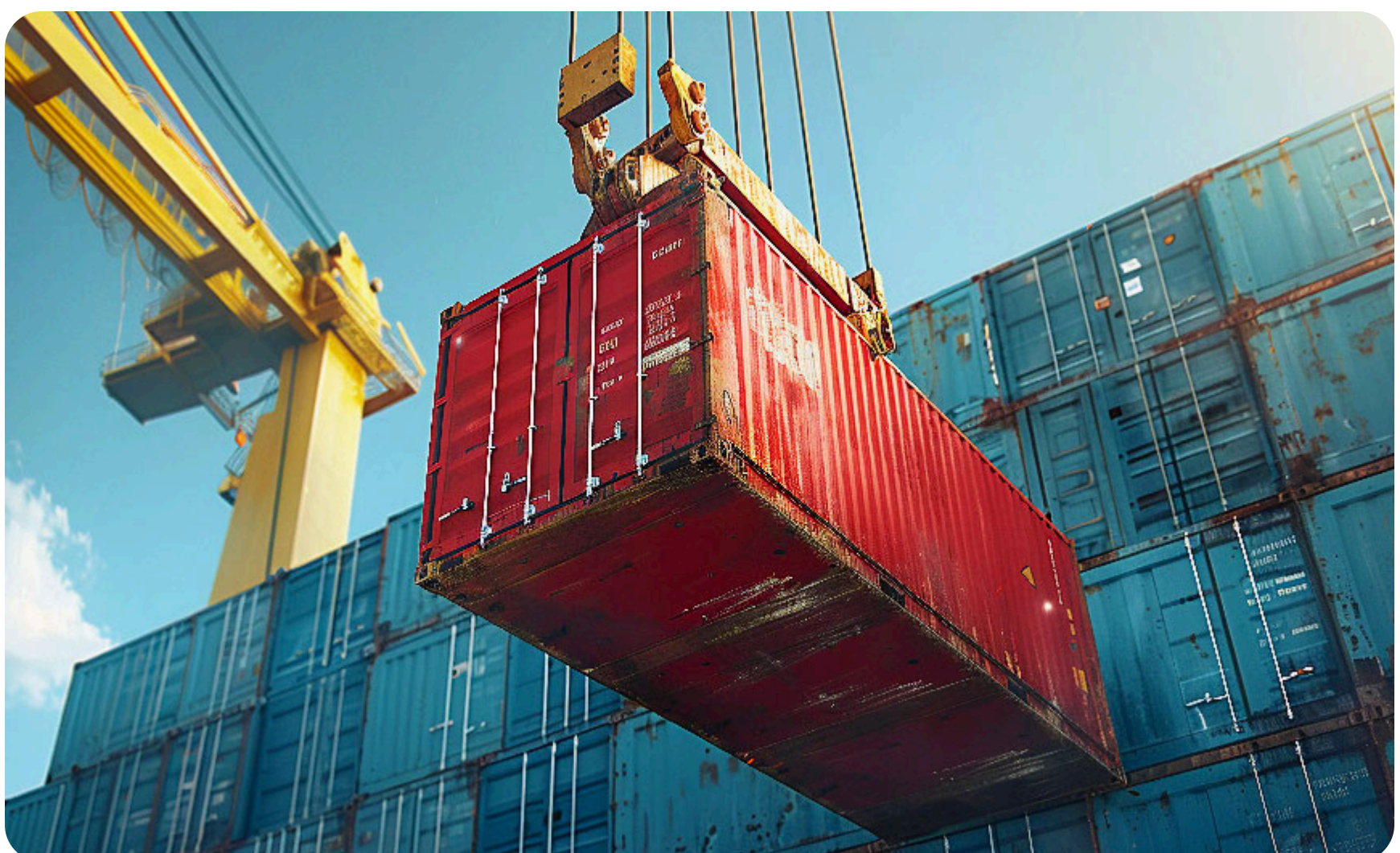
Enquanto a concorrência paga valores acima de US\$ 1.300/TEU ou mais, no mercado com tarifas SPOT.

Com o contrato NAC é possível gerir os custos com maior controle e lucratividade

# RISCOS E PONTOS DE ATENÇÃO

- O volume de embarque não cumprido pode gerar penalidades previstas em contrato
- **O contrato é válido apenas para rotas específicas e com volume de operação regular.**
- Custos complementares como ( Bunker, THC, ISPS entre outros ) podem sofrer variação de acordo com a pratica e flutuabilidade do mercado.

É necessário estabelecer uma negociação técnica e com acompanhamento constante para evitar riscos de penalidade por descumprimento de contrato.



# DICAS PARA NEGOCIAR UM CONTRATO NAC VANTAJOSO

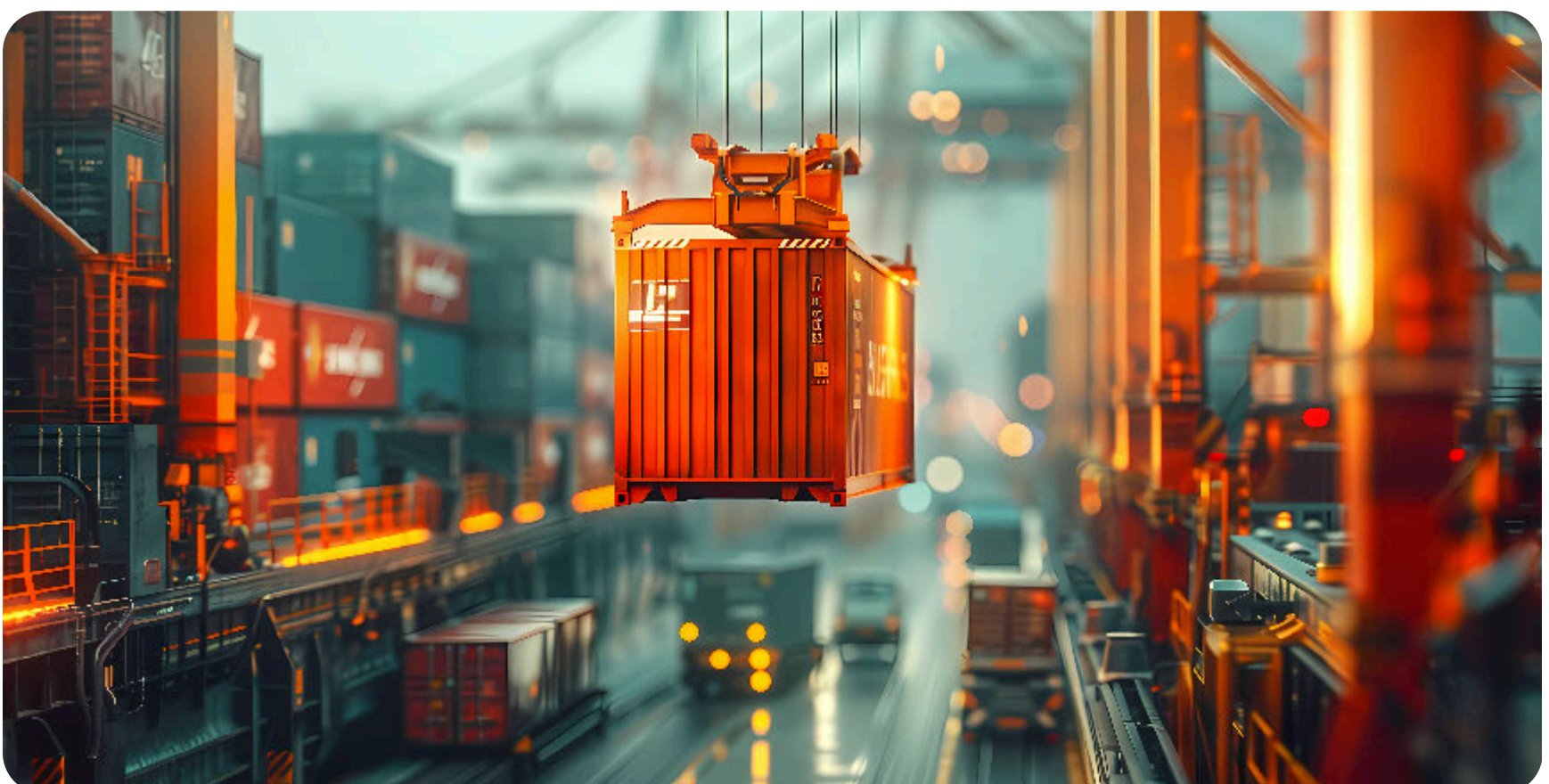
1- Analise seu histórico de embarques visando: Volume, Rotas, Regularidade

**2- Comprometa-se com Volumes e previsões realistas**

3- Negocie garantias de valores, espaço e prazos mínimos de validade

**4- Entenda todos os custos que compõem as tarifas do contrato NAC**

5- Revise e ajuste o contrato com auxílio do seu agente de cargas para garantir uma negociação segura.



# PERGUNTAS FREQUENTES

## **Posso ter um NAC mesmo com volumes pequenos?**

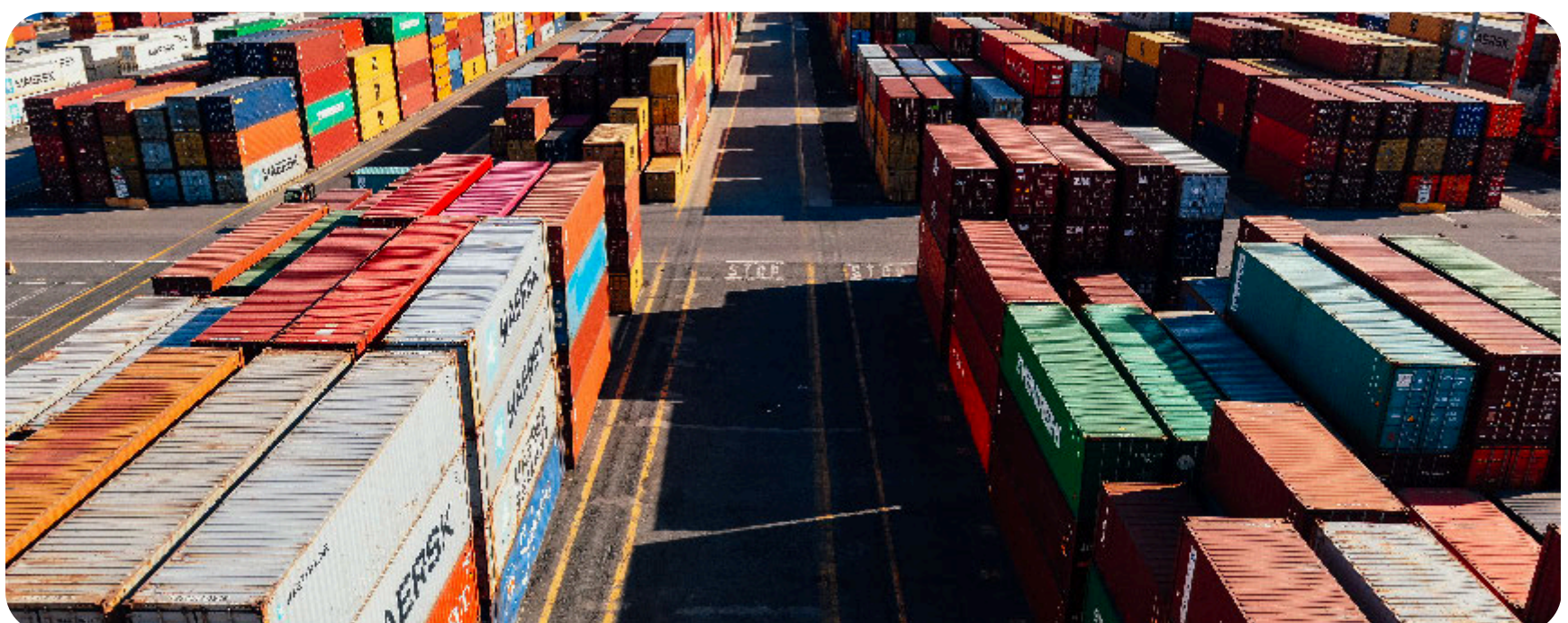
Em alguns casos, sim — especialmente se sua empresa cresce ou tem sazonalidade forte. Fale com seu agente.

## **Posso cancelar um contrato NAC?**

Depende do contrato, pois, alguns casos são permitidos ajustes e rescisões sem multa, outros possuem cláusulas específicas sujeitas a multa.

## **O NAC substitui a negociação com o agente de carga?**

Não, pelo contrário, a FSTLog é sua ponte para obter os melhores contratos NAC, com inteligência de mercado e análise logística estratégica.



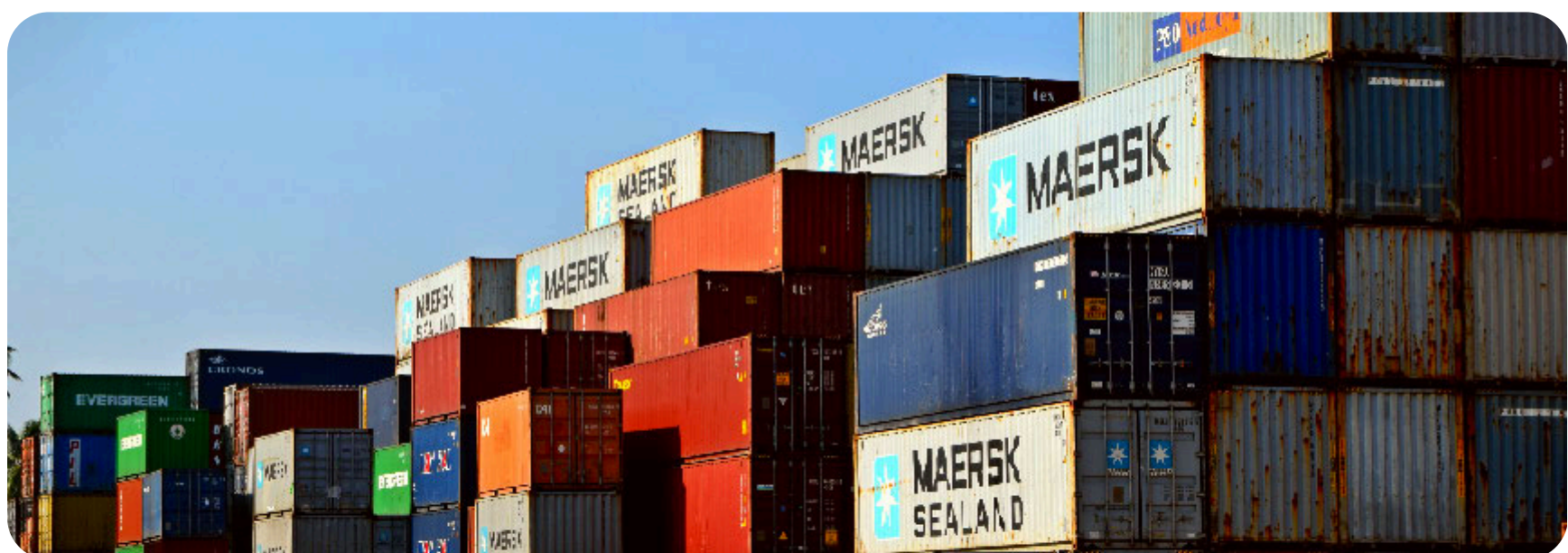


# COMO A FST LOG APOIA SUA EMPRESA

A FST Log atua como facilitadora e negociadora de contratos NAC, oferecendo:

- **Avaliação do perfil de importação**
- Negociação direta com armadores
- **Gestão e monitoramento do contrato**
- Soluções logísticas integradas: frete + desembaraço + entrega final

**Com mais de 30 anos de experiência e presença global via WCA, somos seu parceiro para estruturar operações inteligentes e sustentáveis para o seu negócio.**





# FALE COM UM ESPECIALISTA

Está pronto para transformar sua logística com o NAC?

Nossa equipe está disponível para analisar sua operação e apresentar soluções sob medida.

 [inside@fstlog.com.br](mailto:inside@fstlog.com.br)

 +55 (48) 3033-9826

 +55 (48) 3037-0500

 [fstlog.com.br](http://fstlog.com.br)



**FALE AGORA COM NOSSA  
EQUIPE PARA COTAÇÃO**